

FORMATION CERTIFIANTE : COURTIER EN COMMERCE INTERNATIONAL & NEGOCE DE MATIERES PREMIERES



Description de la formation

Cette formation professionnelle et pratique est basée sur le management des techniques, activités, pratiques, rouages et opérations du commerce international et la gestion globale de la chaîne logistique de l'import-export dans un premier temps. A travers cette formation vous découvrirez le riche métier du courtier en commerce international, du négoce de matières premières et de l'intermédiation commerciale entre les importateurs et les exportateurs mondiaux dans une seconde partie. Avec formation unique et remplie d'opportunités vous apprendrez à créer, gérer, diriger, gagner des profits et développer votre propre entreprise, bureau ou cabinet d'affaires internationales et de négoce de diverses matières premières. Cette formation vous donnera les outils nécessaires pour réussir à l'international et accompagner toute entreprise à vendre plus sur les marchés extérieurs. Vous aurez durant la formation plusieurs modules avec des études de cas pratiques pour faciliter votre compréhension du métier de courtier et maîtriser la gestion des opérations du commerce international et du négoce des matières premières agricoles, minières, chimiques, hydrocarbures et produits manufacturés. Votre outil principal sera l'internet.

Objectifs de la formation

Grace à cette formation vous serez capable de :

- Connaître les fondamentaux du commerce international et le sourcing
- Importer une marchandise de A à Z
- Gérer les aspects logistiques et du transport international de marchandises
- Maîtriser les aspects financiers du commerce international et les contrats d'affaires
- Exercer les fonctions clés du Courtier
- Mener une négociation à l'international
- Traiter un dossier de courtage à l'international
- Représenter une entreprise étrangère
- Distribuer les produits de grandes marques
- Gérer les opérations de dédouanement
- Exporter tout produit agricole à l'extérieur
- Vendre à l'international
- Se développer sur les places de marchés
- Créer votre cabinet d'affaires inter
- Manager votre Bureau de négoce et de recherche de financement à l'international
- Créer, gérer et développer votre entreprise d'import-export et d'affaires
- Création d'une place de marché et vendre plus
- Promouvoir les PME au plan international
- Faire du E-Business avec les plateformes
- Etre un négociant de matières premières
- Concevoir un projet d'import-export

Le Métier du Courtier International

Le Courtier est un parfait intermédiaire commercial entre les importateurs : acheteurs et les exportateurs : fournisseurs étrangers. Il joue un rôle de facilitateur d'affaires et son intermédiation commerciale lui permet de toucher d'importantes commissions récurrentes avec les donneurs d'ordres. Le courtier devient très vite négociant de matières premières agricoles grâce sa maîtrise des acteurs du commerce international et du business de l'import-export.

Les Informations Générales

- ❖ Durée de la formation : 3 mois
- ❖ Cours du jour, cours du soir, cours samedi
- ❖ Manuels de formation offerts
- ❖ Cout de la formation : **680.000 FCFA** payable par modalités en 3 versements
- ❖ Test Oral et Ecrit + Certification
- ❖ Un Certificat Professionnel en fin de formation de Courtier en Commerce International
- ❖ Cibles : Chef d'entreprises, Managers, Gérants de PME, Cadres et toute personne intéressée ou titulaire Licence, Master, MBA
- ❖ Projet professionnel en fin de formation
- ❖ Stage d'immersion
- ❖ Coaching individuel
- ❖ Assistance à la création de votre PME ou Cabinet d'affaires et de négoce
- ❖ Montez votre bureau virtuel et places de marchés après la formation
- ❖ Adhésion au Groupe des Courtiers & Négocier
- ❖ Cours en présentiel / Cours en ligne
- ❖ Un Grand Fichier de Gestion de PME offert
- ❖ Accès aux sites de commerce international

PROGRAMME DE LA FORMATION (un aperçu des modules)

Module : **Les Pratiques du Commerce International**
Module : **La Finance Internationale**
Module : **Le Transport International**
Module : **Le Commerce Extérieur**
Module : **La Logistique Internationale**
Module : **Le Groupage de Fret international**
Module : **Manutention et Stockages**
Module : **La Qualité, inspection et certification**
Module : **Importation de marchandises**
Module : **La Douane et ses Pratiques**
Module : **Gestion des Operations de Transit International**
Module : **Management des Operations d'Exportation**
Module : **Le Métier de Courtier international**
Module : **Entreprendre à l'international**
Module : **Négocier de Matières Premières**
Module : **Le Marketing International**
Module : **Création d'un Cabinet d'Affaires international et de négoce**
Module : **Communiquer à l'international**
Module : **Anglais du Commerce International**
Module : **E-Commerce et E-Business**
Module : **Les Places de Marchés et Plateformes**
Module : **les Salons et Foires internationales**
Module : **Bâtir un Business Plan**
Module : **Techniques de Recherche de financements**
Module : **Etudes de cas : 12 cas pratiques**
Module : **Concevoir un Projet Professionnel**

Bonus :

- Création de votre site internet : nom de domaine
- Un fichier de 1500 Courriers de Gestion PME pour développer votre Cabinet d'affaires international
- Accès à l'E-Bibliothèque pour les ouvrages du Commerce International et de développement
- Supports et manuels de formation offerts

RENSEIGNEMENT ET INSCRIPTIONS

TEL : (+225) 0506452703 / 0767236093

Lieu 1: Cocody Plateau Dokui Azur

Lieu 2 : Abidjan, Treichville Avenue 16 rue 21

Pièces à fournir :

- Copie pièce d'identité ou Passeport
- 02 photos d'identité
- 01 CV actualisé
- 01 Copie du dernier Diplôme ou Certificat
- 01 Parquet de Rame
- Une chemise à rabat cartonnée