

FORMATION CERTIFICANTE

MANAGER EXPORT



Description de la formation

La formation au métier de Manager export organisée par le Centre de formation professionnelle est basée sur les fonctions d'un responsable export au sein des entreprises d'exportation de produits locaux, matières premières et de produits manufacturés. Plusieurs entreprises d'exportation ont besoin de manager export pour les aider à s'approvisionnement en produits locaux, gérer la chaîne de transport depuis les lieux de productions jusqu'aux magasins de stockages et du transport international tout en assurant la gestion des opérations logistiques, la manutention, l'entreposage, la douane, le transit export et l'administration des expéditions.

Cette formation comprend trois parties liées à la fonction de manager export :

- 1- L'étude détaillée de la fonction du responsable export et du commercial export au sein d'une entreprise orientée export
- 2- La gestion globale des opérations d'exportation
- 3- Le développement d'une entreprise à l'international

Cette formation constitue une opportunité pour ceux qui souhaitent travailler en qualité de Manager Export au sein des entreprises commerciales, industrielles, sociétés coopératives et compagnies de transport international et capable de s'occuper du management des opérations logistiques liées à l'export.

La seconde fonction que vous pourriez exercer à l'issue de cette formation pratique est celui de Responsable

Commercial Export dont la principale mission sera de développer les ventes de son entreprise à l'étranger.

Les Objectifs de la Formation

A l'issue de la formation l'apprenant sera capable de :

- Connaître les bases du commerce extérieur
- Traiter avec l'ensemble des acteurs de la chaîne d'exportation
- Etablir un diagnostic export d'une entreprise
- Planifier l'approvisionnement de produit à exporter
- Superviser les opérations de transport bord champ jusqu'au magasin de stockage
- Gérer l'entreposage et la sécurité des stocks dans les magasins
- Suivre les opérations d'inspection qualité des produits
- Emballer les produits selon les normes internationales
- Gérer les positionnement et l'emportages des conteneurs à expédier
- Constituer un dossier d'exportation selon les produits
- Traiter les opérations de transit export
- Négocier avec les prestataires logistiques et les transitaires
- Conclure des contrats de transport international avec les compagnies maritimes et aériennes
- Optimiser les coûts logistiques liées à l'exportation
- Administer un service ou un département export
- Maîtriser les stratégies de développement à l'international des entreprises export
- Administration des ventes sur les marchés extérieurs



Programme de la Formation (un aperçu)

Voici un bref aperçu du programme de la formation de **MANAGER EXPORT**:

LE PROGRAMME DES MODULES

- 1- Le Commerce extérieur : la réglementation
- 2- Les fondamentaux de l'exportation
- 3- Les produits d'exportation du pays
- 4- Etude des acteurs de la chaîne d'exportation
- 5- L'approvisionnement à l'export
- 6- Gestion de la logistique export
- 7- La manutention export
- 8- Le transport des marchandises à l'international
- 9- Etude de la documentation d'exportation
- 10- Les aspects financiers de l'exportation : le paiement des opérations internationales
- 11- Le cadre juridique des opérations à l'export
- 12- Gestion d'un service export au sein d'une entreprise
- 13- Gestion des équipes et agents d'export
- 14- Management des opérations d'exportation
- 15- La gestion des dossiers d'exportation
- 16- La facturation des opérations à l'export
- 17- La spécificité des opérations de commerce international
- 18- Les stratégies de développement à l'international
- 19- La structure export
- 20- L'étude des marchés étrangers
- 21- Les canaux de distribution et réseaux de vente
- 22- L'offre internationale
- 23- La prospection à l'exportation
- 24- Communiquer en commerce international
- 25- La logistique internationale
- 26- Anglais du commerce international
- 27- La gestion commerciale des opérations d'exportation
- 28- Etude de la fonction de responsable logistique export
- 29- Etude la fonction de responsable commercial export

Etudes de cas : 15 cas pratiques d'exportation

Débouchés

A la fin de cette formation vous serez capable d'exercer en tant que :

- 1- Manager export
- 2- Responsable commercial export
- 3- Directeur des opérations
- 4- Superviseur logistique export
- 5- Assistant export

6- Assistant commercial export

7- Consultant export

Conditions d'inscription

- Niveau requis : BAC et plus
- Durée de la Formation : 06 Mois
- Cours intensifs : 6 mois + Stage pratique : 6 mois
- Stage : Terrain
- Cout de la Formation : 480.000 FCFA (En présentiel)
- Modalités : A l'inscription : 150.000 FCFA et Chaque Mois : 66.000 FCFA x 5 versements
- Cours du Jour : 2 fois/semaine de 9H à 13H
- Cours du Soir : 2 fois /Semaine de 18h à 20H30
- Cours Samedi : 8H à 13H
- Cours en Ligne : à tout moment
- Test / Examen en Fin de Formation
- Un Certificat Professionnel est délivré en fin de formation et reconnu par l'ETAT/ Ministère de l'Education, de l'Enseignement Technique et de la Formation Professionnelle
- Cabinet de formation agréée FDFP



Pièces à fournir

- ✚ 02 photos d'identité
- ✚ Copie CNI/ Passeport
- ✚ Une copie de votre dernier diplôme ou certificat
- ✚ Un CV
- ✚ Un Parquet de rame
- ✚ Une boîte à marker effaçable

Nos contacts

Site internet : www.cifoformation.com

infos@cifoformation.com

Tel bureau : 25.21.000.794

Mobile : (+225) 05.06.45.27.03

Whatsapp : (+225) 05.06.45.27.03

Lieu : Abidjan, Treichville, COTE D'IVOIRE